







Over 100 distinguished artisans and brands on novooi.com

















^aelementa NoMy SON VENÏN WIK & WALSØE Norwegian Trash ygg&lyng° VOLVER E S P







Opportunity

April 25, 2023 Norway's Minister of Trade announces:

Design and finished goods is now the fourth most prioritised export industry.

The design & finished goods industry exports over 60 billion NOK a year (6% of all exports). Norsk Industry has a goal of doubling exports to 12% by 2030.

The Norwegian design industry is well advanced in terms of sustainability, circular economy and good quality raw materials. Together with new technology, the Norwegian design industry can set international standards for quality, durability and reuse.

«Made in Norway has a reputation of world class design, quality handcraft & sustainable manufacturing.»

Jan Christian Vestre Minister of Trade and Industry

NYHETER

Den nye næringsministeren

Nå skal regjeringen selge «Made in Norway»

UTLANDET: Næringsminister Jan Christian Vestre (Ap) vil selge mer til utlandet ved à hjelpe bedriftene à bli litt bedre historiefortellere.

Geir Søndeland

Vestre (Ap) til Aftenbladet

Made in Norway».

ges salgbare fortrinn-

alt bærekraftig produksjon. Ver- trinn, sa Vestre. iensledende produktutviklingsang levetid. Varer som kan repareres. Kvalitet.

- Alt det skikkelige og ordentkontekst, skal vi se på. Akkurat 🛛 tar dette for gitt. I Norge vet vi at 🛛 sielt gode på i Norge, er jo den 🗖 unn tandel. And

Det «glemte» vannet

industriprodukter.

og mest bærekraftige produktene 🛛 telle med utestemme, folkens, 🛛 kjemikaliekonsern med virksom- 🖉 Der vil jeg ha klare forventninger produsenter å synliggjøre all få «Made in Norway» for norske den, sa Vestre til applaus fra til- ansatte. merverdi vi putter inn i alle pro- industrielle produkter til å ha en hørerne. dukter vi lager i Norge, slik at merkevareverdi på samme måte betalingsviljen der ute øker, sier som sveitsiske ur og, holdt jeg på produserer utemøbler og har næringsminister Jan Christian ä si, nordkoreanske atomvåpen, vokst til å bli en internasjonal hvis dere skjønner hva jeg mener, aktør. 35-åringen er god for over Han lanserer nå gimmicken så er det en vinn-vinn-situasjon 50 millioner, ifølge E24. for norsk industri. Da øker også Vestre oppsummerer i stikk- betalingsviljen for norske proordsform hva dette blant annet dukter i utlandet. Vi skal ha selvhandler om - og hva som er Nor- tillit på vegne av industrien vår. Da må vitenke på hvordan vikan. Han sier seg helt enig med Ren energi. Rene rävarer. Sosi- gjøre dette til et konkurransefor-

Han kom inn i regjeringen rett miljøer. Verdensledende design. fra møbelindustrien og Vestre ut fra Norge med tanke på blant Sirkulærøkonomi. Varer med AS. Fornoen år siden sjekket han annet bærekraft, kompetansen vi selv alle norske møbelprodusenter med produksjon i Norge.

 Det var knapt noen av dem, sjonen vi har. Og det vi trenger nå ige med norsk industri som vi er hvis noen, som fortalte på nettsi- i verden, er å bygge hele verdikje gent for, men som vi kanskje dene sine at i Norge produserer der. Det er ikke nok å tenke siloge inn i en «Made in Norway»- energi. Det er fordi at vi i Norge gjelder, og er det én ting vi er spe- «Made in Norway».

komme tilbake til, men jeg er helt vi kjører forbi magasinene, og vi net. Den kan vi bygge på. Da blir til Vestre. sikkert at vi skal inn i det land- ser dette, men i den store verde- det en attraktivitet etter norske -Sammen med Norsk Industri

Familiebedriften Vestre AS

Industrier

Svein Tore Holsether er konsernsjef i Yara og president i NHO. næringsministerer

 Vi skal ikke være så beskjeden på våre konkurransefordeler har – vi er jo verdensledende mange industrier - og den posi-

hvordan vi skal se på det, må vi kraften er ren, vi kan vannkraft, grunnleggende tilliten i samfun- i Industri Energi liker initiativet

Forbundsleder Frode Altheim gjøre, sier Altheim.

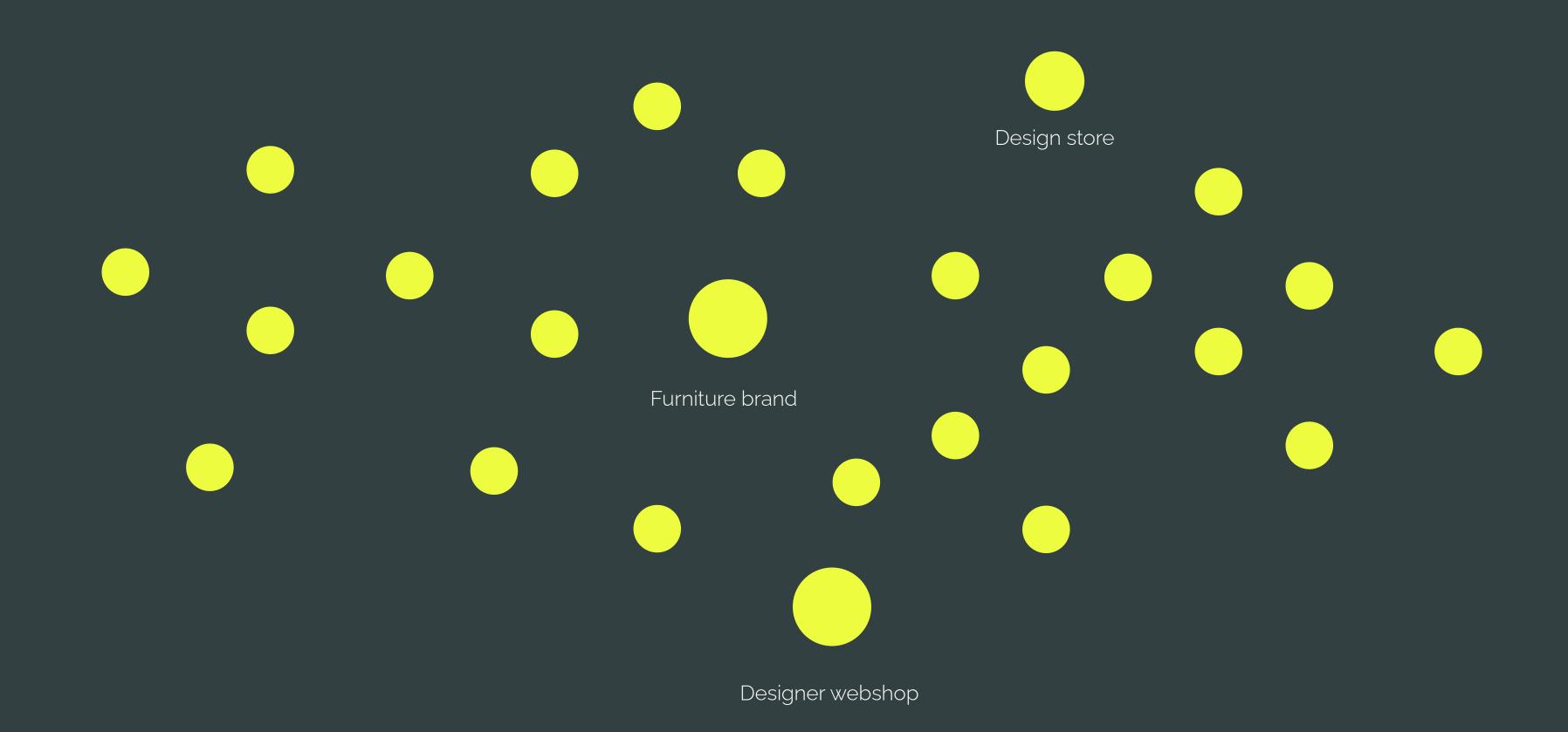
skapet der, sier han til Aftenbla- nen vet ikke folk dette med merkevarer og produkter. Det ser har Industri Energi gått sammen mindre vi forteller det. Så vi må vi også i Yara. Jeg vil si at vi har om et arbeid for å velge norsk ha selvtillit, stå opp og fortelle en konkurransefordel gjennom design. Vi har gått gjennom hva hvorfor Norge er best, hvorfor det norske utgangspunktet med vi har av norsk ferdigvareindustri Under Industriuka i Porsgrunn norske industriell produkter er den norske historien og det nors- i landet. Det er ekstremt mye mandag var Vestre klar på at Nor- bedre enn noen andre, hvorfor vi ke verdigrunnlaget som gjelder større og med et betydelig større ge har vært for dårlige på å dyrke kan kutte mer utslipp enn andre. for hele vår virksomhet. Det gir potensial enn det vi har fått reamerkevareverdien av norske Norsk industri har redusert osskonkurransefordeler i marke- lisert. Globalt kjøper mange ferutslippene sine med 40 prosent dene og med tanke på hvilke digvarer fra Norge på grunn av - Vi bør jobbe sammen om en siden 1990. Ingen andre sektorer talenter vi får inn i vår organisa- renommeet på ren produksjon strategi for å markedsføre våre har hatt større utslippskutt. Vi er sjon på verdensbasis, sier han. som vi har, og dette spinner jo vrodukter som de reneste, beste det grønne skiftet. Det må vi for-Yara er et norsk gjødsel- og næringsministeren videre på. - Jeg vil hjelpe norske industri- over et bredt spekter. Hvis vi kan når vi skal ut og konkurrere i ver- het i over 60 land og rundt 17.000 til at han leverer, og det har han alle mulige forutsetninger for å

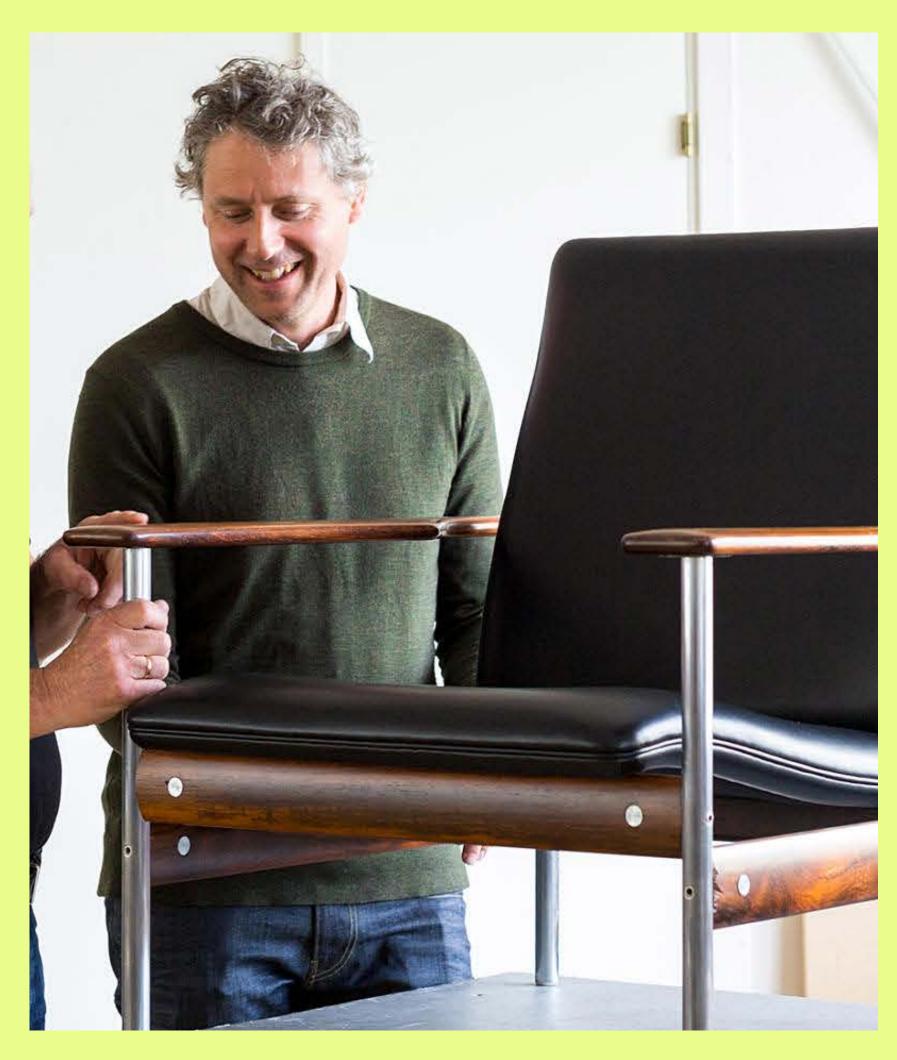


ikke har vært flinke nok til å byg- vi med 100 prosent fornybar er. For å få til det, er det tillit som Næringsminister Jan Christian Vestre lanserer markedsferingsprosjektet

Problem

Norwegian artisans struggle with sales, shipping and export regulations. Norwegian design is hard to find for consumers & professionals buyers.





It has been extremely challenging to be a Norwegian furniture manufacturer in recent years. Revenue has steeply declined, while all costs have significantly increased in price, such as shipping and packaging.

We believe Novooi can help us increase our sales and reduce costs, especially regarding shipping and customs duties in the EU. In the longer term, they can hopefully assist us in implementing more cost-effective and sustainable packaging.

Anerkjent produsent både nasjonalt og internasjonalt

Photo FjordFiesta

- Pål Lunder, CEO FjordFiesta



It is crucial that designers do not suffer additional financial losses. Costs must come down, or else we are forced to leave the industry, significantly reducing the diversity of artisans.

I am convinced that Novooi will make it easier for me to sell more, as the leading platform for Norwegian design and craftsmanship.

– Ar 'Artisti

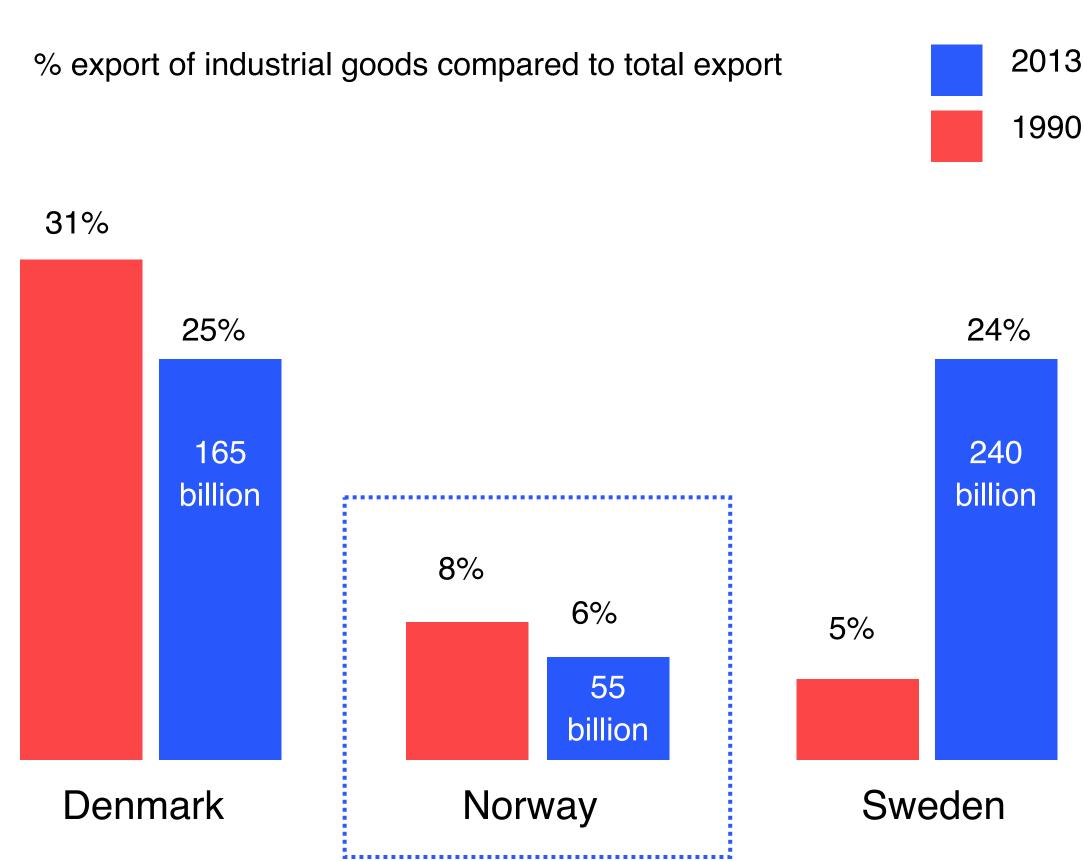
Photo Espen Grønli

- Anna Maria Øfstedal Eng

"Artistic handcraft of the year" - Bo Bedre Design Award 2020

Consequently ...

Norway lags over 100 billion euros behind Sweden and Denmark regarding export of finished goods, including furniture, design and crafts.



Resource: Veikart for design, merkevare og ferdigvareindustri. Nordisk Råd, statistikkbankene i de nordiske landene/Norsk Industri

NOVOOI'S MISSION

Create a stronger voice and visibility for Norwegian artisans

Novooi is dedicated to empowering Norwegian artisans, brands, and architects through our platform for Norwegian design and craft. We aim to increase global exposure, streamline shipping logistics, foster networks, share knowledge, and boost international sales to elevate Norwegian design & craft worldwide.

Moreover, we are committed to advancing sustainability by promoting the sale of upcycled products, biomaterials and objects made in Norway, contributing to a more circular economy.

Novooi's value proposition

A community platform for sharing knowledge, networking, exhibitions and international promotion. A multi-vendor curated international marketplace for professional buyers, makers and consumers.

3

Automated international shipping and exports with retail partners in the EU.



Shop sustainable Contemporary Norwegian Design



Floaty Green Mug, The Curious Dandelion from NOK 605 | € 5799



Fjellheim Hand Soap, Fitjar Islands from NOK 249 | € 2399



Poor Poster #02, Ole Brodersen NOK 2400 | € 229



Strå mat, Heymat from NOK 1800 | € 171



Desktop Calendar, Monthly, All Pine Press NOK 195 | € 1899



Loud Bar Cabinet, Northern NOK 26990 | € 2 570



Gift Card - buy directly from Norwegian artisans from NOK 300 | € 2899



Fjellheim Hand & Body Lotion, Fitjar Islands from NOK 379 | € 3699



Candle holder from salvaged clay, Osloleire NOK 720 | € 6899 Only 3 available



Desktop Calendar, Weekly, All Pine Press from NOK 195 | € 1899





Poor Poster #03, Ole Brodersen NOK 2400 | € 229



Snow glass, Ida Siebke from NOK 350 | € 3399

Tea Cup, Rita Egren

NOK 520 | € 4999



Sand mat, Heymat from NOK 1800 | € 171



Klorofyll Set 01 natural terracotta, Elementa NOK 994 | € 9499



Fjellheim Hand Soap & Body Lotion, Fitjar Islands NOK 499 | € 4799



Oslo Wood Floor Lamp, Northern NOK 4990 | € 475



Shaving Gift Set, Fitjar Islands x Rita Lysebo from NOK 738 | € 7099











Presence Table Emerald, Objekt NOK 39850 | € 3 794





SS Fracture Series, OA_M Studio from NOK 14950 | € 1 423 Only 3 available



Softbound notebook with satin ribbon, All Pine Press NOK 389 | € 3799



PM Chair 2022, Recycled cardboard, Anna Maria Eng NOK 49000 | € 4 666



KOPP from salvaged clay, Osloleire from NOK 690 | € 6599



Hopeless Ideas Notebook, Bjørn Thevik from NOK 100 | € 999



Notes Scent Sculpture, Kaja Dahl NOK 25000 | € 2 380 Only 3 available



Duft Unika Sculpture, Kaja Dahl NOK 18000 | € 1 714 Only I available



Resurface table 01 from plastic waste, Norwegian Trash NOK 12500 | € 1 190



Poor Poster #09, Ole Brodersen NOK 1650 | € 157



Dotted candleholder, butch, Johanne Birkeland NOK 1600 | € 152 Only 3 available



IXMC Silent Artifact, Nina Hvermans NOK 22500 | € 2 142



Replace Longcoat, ESP NOK 6300 | € 600



Poor Poster #08, Ole Brodersen NOK 1650 | € 157















from NOK 4895 | € 466

Exhibitions, pop-ups, seminars & networking



Our values



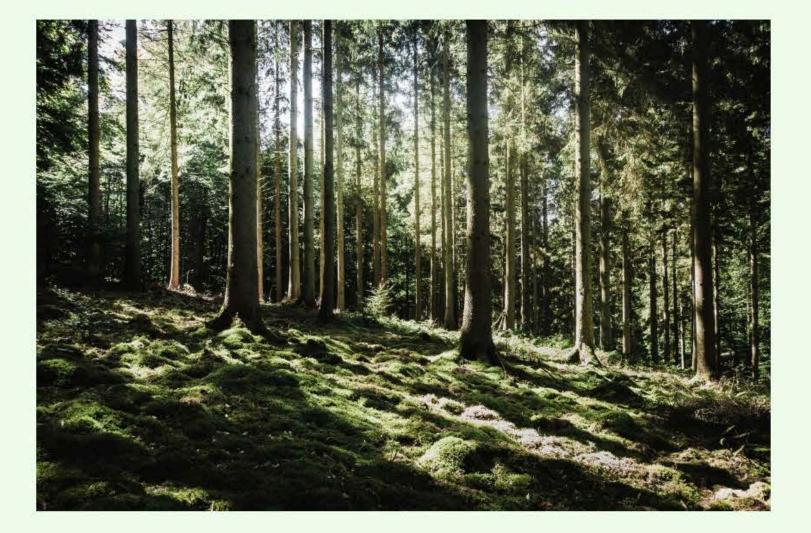
100% Norwegian design

Each object is designed and often manufactured by artisans in Norway. Novooi aims to spread knowledge and connect our community through exhibitions and events in iconic locations.



Quality craftsmanship

We support artisans and manufacturers that practice slow-design and quality craftsmanship. Novooi enables consumers to buy directly from our makers, letting them focus on their craft.



Local and sustainable

Novooi has a low carbon footprint through 0% in warehouse waste . Many of the objects in are collection are locally made, recycled and built on circular and sustainable values.



How we contribute to the United Nation's Sustainable Development Goals

Goal 9: Improved infrastructure & innovation

We have created a community consisting of Norway's acclaimed & emerging brands. We can spread knowledge and experiences about improved processes, minimal value chains, circularity and sustainability.

Goal 12: Sustainable consumption & production

We support artisans and brands that practice sustainable and local craftsmanship. We spread knowledge about circularity, and encourage less-consumption through our events and platform.

Goal 17: Collaboration through partnerships

We work together with the Norwegian government and organisations to increase visibility of Norwegian design & craft. This enables artisans to time on their craftsmanship, and less time on sales/ admin.

Revenue models

- 25% commission on online sales
- 50% commission on physical pop-up sales
- Membership subscriptions
- Curated advertising revenue

• Negotiated commissions B2B projects/ exhibitions/ events

Market validation from 2021-2023

- 11,000-20,000 visitors monthly on novooi.com
- 80% international traction
- Top 5 countries: Italy (35%),
 Norway (20%), Portugal (22%),
 Spain (12%) France (3%)
- 60% online sales increase from 2022 to 2023

- 312,659 NOK in sales revenue
- 48,000 NOK in membership revenue
- 586,000 NOK in exhibition commissions revenue
- 7 national + international exhibitions, festivals and trade-fairs
- Featured in magazines incl.
 Forbes, Arkitektur, BoBedre & D2

Publicity about Novooi

Forbes

SUSTAINABILITY

Where Should Norway **Invest To Increase Its Circularity**?

Daniela De Lorenzo Contributor 🛈 I write about sustainable food & agriculture production systems.

Follow

Oct 31, 2022, 02:30pm EDT



y

in



The exhibition of new materials and recycling project held at the old Munch Museum @ ... [+] @ SÉBASTIAN DAHL / NOVOOI



ARKITEKTUR Aktuelt

Gjenfødelse av

norsk design og

kunsthåndverk

AKTUELT / INTERIØR

Meninger

Novooi – norsk design oppsummert

Publisert 19/01/2023

Lillian Ayla Ersoy vil bidra til å synligjøre norske designere i utlandet gjennom å spille på lag med produsenter og leverandører. Nå inviterer Novooi til utstilling og pop-up butikk i samarbeid med Petersen & Gottelier i glassgaten på messen.



$D2 \equiv Q$ DN.no

- «QUIET LUXURY» VIL **BLI EN DOMINERENDE** BEVEGELSE

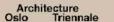
Q Ledige stillinger Abonnement

Folk

Prosiekter



e utstillingen «Above and Below» på Kruttverket i Oslo spant matet til Oslo Open, og hvordan man får muligheten til å ikke erne lager men også bli kient med me



Journal Projects About Archive Search



Circular materials and innovation transforming our neighbourhoods

This event is finished

Location: Gamle Munch, Tøyengata 53

How to stimulate design usir circular practices in Norway'



Lillian Ayla Ersoy (40) GRUNNLEGGER OG SJEF I NOVOOI, AGENTUR FOR NORSK DESIGN, INTERIØR OG KUNSTHÅNDVERK

- I 2024 vil fellesskap og samarbeid stå i sentrum - sammen med en dypere forpliktelse til gjenbruk og sirkularitet. Økt oppmerksomhet rettes mot norsk design og lokalprodusert håndverk, som støttes av Regjeringens eksportsatsing, og det norske opphavsmerket «Madc in Norway».

- Vi vil også se en økende popularitet av vintage, «gently-loved» og upcycled varer, materialer og overflater i interiørdesign, møbler og arkitektur. Tendensen mot bærekraft og gjenbruk vil ikke bare bidra til en mer unik og personlig stil, men også til å redusere miljøavtrykket vårt.

- «Quiet luxury» vil bli en dominerende bevegelse innen arkitektur og design, der merkevarer og teknologi er integrert på en usynlig måte.

HVA KAN VI LEGGE BAK OSS?

 De kalde, livløse uttrykkene, bygninger uten sjel som vi har sett i områder som Økern og Nydalen, der murblokk etter murblokk dominerer landskapet, uten grønne oaser eller felles sosiale

L'ADN

BO BEDRE

INSPIRASJON | MENNESKER





LILLIAN AYLA ERSOY @novooi.agency

Lillian Ayla Ersoy er designer, kurator og grunnlegger av Novooi – en kuratert markedsplass og agentur som fremhever ny norsk design og håndverk i ikoniske lokaler.



Oslo Open '23

Åtte kunstnerportretter fra utstillingen Above and **Below**

Her finner du alle lydportrettene fra utstillingen med kunstnerne Ann Kristin Einarsen, Karen Klim, Lillian Tørlen, Martine Poppe, Mingshu Li, Olia Gorohova, Rasmus Stride og Silja Axelsen.

13 juni 2022







Champignons, déchets miniers, plastique ou textile... La Norvège veut devenir la championne de l'économie

ARA

Søken etter sunne nabolag

Under årets Oslo Innovation Week og Oslo Arkitekturtriennale utforsket morgendagens liv i både byer og boliger ser ut, og hva de kan tilføre oss.





We need to go from a pilot test project to a professional platform with automated logistics

The new platform architecture

A high-end curated marketplace for makers and professional buyers/architects. Combined with the power of Al-assistents and automated shipping logistics.

Marketplace for buyers and sellers **Al-enhanced**

Makers can login, upload and edit products, edit products and see an overview of sales.

(+)

Buyers can easily find and buy products. An Al-chatbot will assist their search with suggestions.

B2B portal for professionals

Interior architects and businesses can easily select inventory to be delivered, mounted or recycled. Interior architects get a 7% kickback with discounts when they buy in bulk.

(+)

Makers can easily ship their products through our integrated logistics partner. The shipping is already prepared, like FINN's «Fix Ferdig» experience. Our shipping partner quality assures shipping in international countries.

Pain-free logistics and intr. shipping

API-logistic integrations for our manufacturers

Purchased products are imported directly to our manufacturers' logistic systems for ex. Heymat, Northern and Fitjar Islands

Relevant ad banners and product ads

(+)

Novooi-vendors can choose to promote their products for extra exposure. Businesses can advertise on the Novooi Platform.

> Custom integration or off-the-shelf api

Integrated platform analytics, newsletters and marketing

 (\pm)



Our team





Lillian Ayla ErsoyHélène AndersenFounder | CEO | Creative DirectorCo-founder | Content Director



Fredrik Søfteland Digital Architect



Kim Bertelsen Tech Lead





Liam Flood Co-founder [Operations

Paul White Co-founder | Investor Relations



Tina Kvist UX Designer



Marte Herness Project Manager

Our advisors





Kirsten Visdal Curator/ Stylist

Pål Lunder CEO, FjordFiesta Furniture



Anna Maria Øfstedal Eng Designer & Sculptor



Ragnhild Brochmann Culture & Art Journalist



Andrea Nylund Innovation Lead, OBR



Nils-Fredrik Winther-Kaland CEO Maksimer





Fredrik Bull Interiørarkitekt MA, Sane



Dagny Thurmann-Moe CEO, KOI Fargestudio



Kirsten McLoud Startup & Innovation Advisor



Pernille Sandberg Filmmaker & Photographer



The Novooi platform is very exciting and carefully thought through. Many artisans cannot make a living only by their profession. Novooi can help them commercialize their products and export Norwegian design.

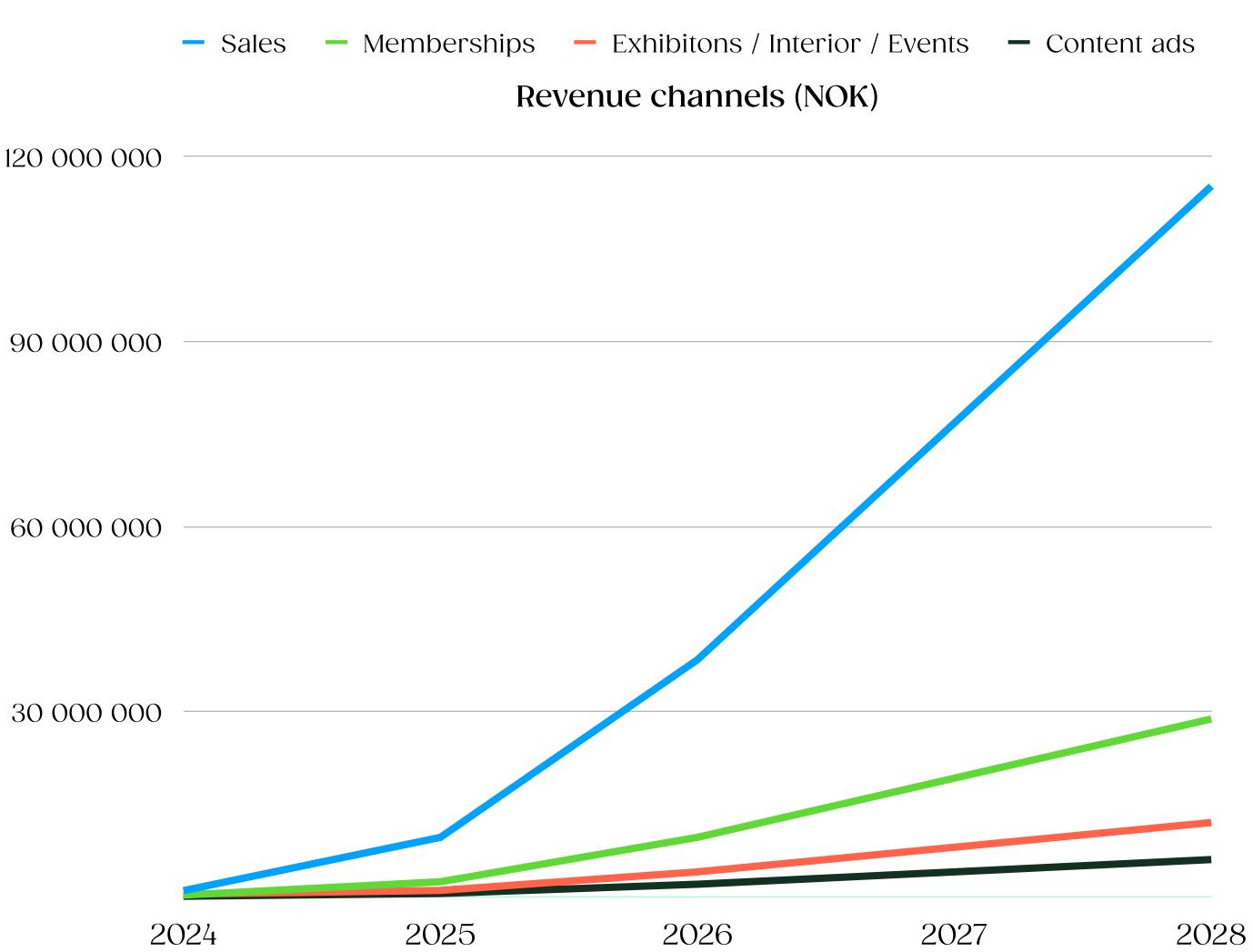
Ragnhild Grytten, Marketing Manager, Federation of Norwegian Industries - Design Industry

Our Partners





Projected growth in 5 years: 120 Million NOK in Revenue



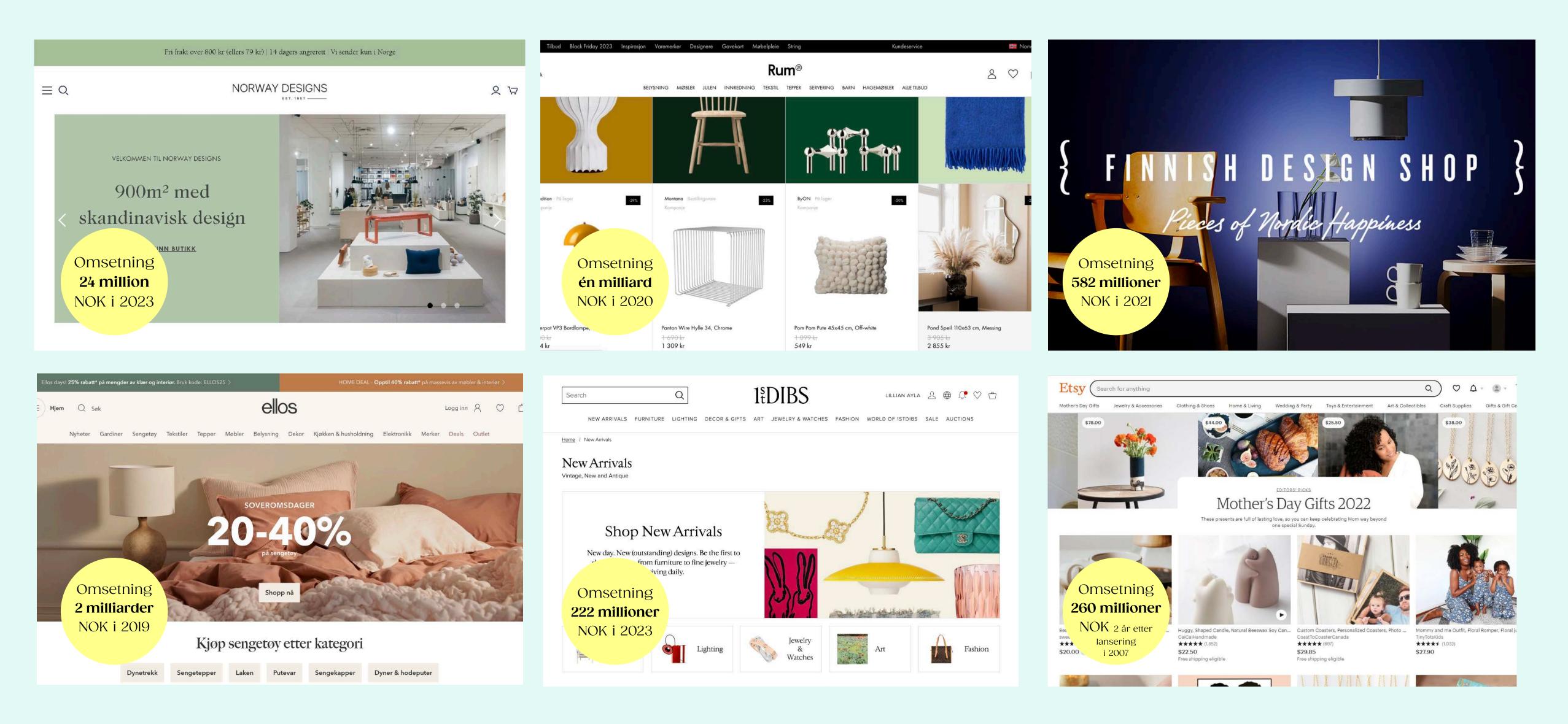
Customer lifetime value (CLV) based on a 10 year period in NOK:

B2B: kr. 200,000 - 10 MILLION Consumer: **kr. 2,000 - 150,000** Vendor: **kr. 24,000**

Total: 226,000 - 10 MIL

- ARPU (Ave. revenue per user): 1,900 NOK
- Customer acquisition cost: 500 NOK
- Vendor acquisition cost: 300 NOK

Similar e-commerce platforms



Budget

P&L	2021/22 (Pilot)	2023 (pause)	2024 (upgrades)	2025 (1000%)	2026 (400%)	2027 (200%)	2028 (150%)
Sales <u>novooi.com</u>	118 778	193 881	960 000	9 600 000	38 400 000	76 800 000	115 200 000
Memberships for makers	24 000	24 000	140 000	1 400 000	5 600 000	5 600 000	5 600 000
Interior projects	345 311	0	0	900 000	3 600 000	7 200 000	10 800 000
Exhibitions / pop-ups	533 125	53 000	400 000	1 000 000	4 000 000	8 000 000	16 000 000
Content advertising	0	Ο	50 000	500 000	2000 000	4 000 000	6 000 000
TOTAL Revenue	1 021 214	270 881	1 550 000	13 400 000	51 600 000	101 600 000	153 600 000
Expenses							
Employees / consultants	2	1	6	6	8	10	12
Salaries, development, R&D	809 586	0	4 000 000	4 210 000	8 000 000	10 000 000	12 000 000
Vendor sales (75%) + Stripe (3%)	92 646	151 227	748 800	7 200 000	29 952 000	59 904 000	89 856 000
Interior project expenses	0	0	0	630 000	2 520 000	5 040 000	7 560 000
Exhibitions / pop-ups	120 450	71 758	500 000	800 000	3 200 000	6 400 000	12 800 000
Digital ads & marketing	58 473	9 594	480 000	480 000	1 920 000	7 680 000	11 520 000
Accounting, patent, law	62 124	39 988	50 000	50 000	50 000	50 000	50 000
Driftskostnader	9 280	21 756	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000
TOTAL Expenses	1 152 559	294 323	5 798 800	13 390 000	45 662 000	89 094 000	133 806 000
EBITEA Gross Margin	-131 345	-23 442	-4 248 800	10 000	5 938 000	12 506 000	19 794 000

Novooi valuation in 3-5 years: 24 million NOK

Market Opportunity

- 300+ brands/makers & 10,000+ products
- 120M NOK in revenue
- B2B projects with high volume sales
- Cross-country collections Ex. Norway x Italy



Market Adoption

- Partners' & Makers' networks
- International design/art fairs
- Interior Architect networks
- Tourism, interior & art editorials
- Novooi newsletter
- Social Media

We need 4-6 Million NOK for a 12 month runway

- Fall 2024: Develop a multivendor B2C e-commerce platform with content, marketing, shipping and export logistics (2 MILLION)
- Fall 2024/25 Marketing activities, exhibitions, seminars, networking events, retail collaborations in Norway & the EU (1 MILLION)
- Spring 2025: Develop a B2B portal and services for interior architects & professional buyers (1 MILLION) Spring 2025
- 2025: Establish a flagship store/gallery/event-space in Oslo (1-2 MILLION)



Join us and help elevate sustainable Norwegian design globally!

Register interest at novooi.com/investor

Coming soon to Folkelnvest Instagram @novooi.agency